



# **Dra. Cristina Eguren:**

## **Dermus es un grupo y una herramienta esencial para el dermatólogo privado**

**La “Reunión diferente” de Dermus celebrará en Zaragoza su decimo sexta edición y, en sus dos jornadas y media, desde el jueves 25 de abril (curso precongreso) y hasta el sábado 27, aportará las ideas fundamentales para mejorar y actualizar la práctica diaria. Hablamos con su presidenta, la Dra. Cristina Eguren quien nos habla sobre el “buen estado de salud y desarrollo” de la profesión**

### **¿En qué punto se encuentra hoy la dermatología privada?**

Se encuentra en muy buen estado de salud y desarrollo. Basta comprobar el número de dermatólogos que los últimos años han apostado por iniciar un proyecto de clínica propia.

A diferencia de tiempos pasados donde la “verdadera Dermatología” se ejercía en los grandes hospitales públicos, a día de hoy, el nivel de ejercicio de la especialidad es similar o incluso superior en muchas áreas en las consultas privadas.

La nuestra, es una amplia especialidad que abarca el estudio y tratamiento de la piel sana y enferma en todo su espectro. También del pelo y las uñas. Esto aporta al dermatólogo una importante ventaja competitiva de conocimiento a la hora de abordar la piel sana a través de tratamientos médico-estéticos y es su gran baza para hacer frente al intrusismo. De esta forma, puede transformarse en una verdadera oportunidad de crecimiento y apuesta para maximizar la aportación de valor.

### **¿Qué novedades tendrá esta edición?**

Las principales estarán en la mesa de gestión, mesa icónica de la Reunión de Dermus. Para su inicio tendremos una charla desarrollada por una ponente estrella: Elsa Punset. Esperamos que aporte valor, nuevas ideas y motivación a la audiencia.

Además, en esta edición y por primera vez, podrán asistir a la mesa de gestión los gerentes de las clínicas dermatológicas de los socios de Dermus. Compartir con ellos las ideas y conocimientos que allí se aportarán es algo que puede resultar realmente útil.

### **Cuando ya se llega a la décimo sexta edición ¿Cómo definiría Dermus?**

Dermus se ha convertido en un grupo y una herramienta esencial para el dermatólogo con consulta privada. En dos años ha duplicado el número de socios llegando a los 161. Se ha consolidado como sociedad desarrolladora de proyectos, representando y defendiendo los intereses profesionales de sus socios, así como fomentando la unión y colaboración entre ellos.

### **¿Es el intrusismo el único problema al que se enfrenta la especialidad?**

La especialidad a nivel privado se enfrenta a numerosos retos. Cambio de las reglas del juego con la entrada de fondos de inversión en el mercado de la dermatología privada; un entorno cada vez más competitivo en el que se hace fundamental aportar valor diferencial; la cada vez más complicada relación con las Administraciones públicas (Sanidad, Agencia Tributaria, Trabajo) que utilizan las inspecciones a modo meramente recaudatorio, en lugar de para asegurar un buen funcionamiento o ayudar al desarrollo del negocio y creación de riqueza en el país.

### **¿En qué aspecto se debe seguir insistiendo y qué falta todavía en este sector?**

Debemos seguir apoyando al dermatólogo en el desarrollo de su actividad privada y ayudarle en la profesionalización de la gestión de su clínica, que es una de las áreas más complejas, que menos entiende y menos disfruta.